



Ergebnisorientiert, Nachhaltig & Maßgeschneidert

**AVALION** ist ein Spezialist im Bereich der kundenorientierten Vermittlung von Führungs- und Fachkräften. Wir bringen einen hohen Erfahrungsschatz sowie ein exzellentes Netzwerk mit. Dabei sind wir professionell, zielorientiert und schnell.

**Unser Kunde** bietet durch sein umfangreiches Produktportfolio eine individuell auf die Bedürfnisse zugeschnittene Lösung für temporäre Zuwegungen und Flächen. Wir suchen ab sofort einen

## Technical Sales Manager Bahn (m/w).

### Ihre Aufgaben:

- Akquise von Neukunden
- Betreuung von Neu- und Bestandskunden (Key Account Management)
- Analyse des Markt- und Kundenbedarfs
- Gestaltung und Umsetzung einer markt- und kundenorientierten Vertriebsstrategie
- Konzeption von Kundenprojekten
- Angebotserstellung
- Regelmäßige Besuche der Zielmärkte und aktive Teilnahme an Workshops und Fachmessen

### Ihre Hard Skills:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische und/oder technische Ausbildung
- Nachweisbare und erfolgreiche Erfahrung im Vertrieb
- Mehrjährige Berufserfahrung in der Bahn Branche wünschenswert
- Kenntnisse in Microsoft Office (Word, Excel)

### Ihre Soft Skills:

- Zielorientierte, effiziente und strukturierte Arbeitsweise
- Starke Leistungsbereitschaft und Organisationstalent sowie Zuverlässigkeit
- Hohe Belastbarkeit, Flexibilität und Teamfähigkeit
- Verhandlungsgeschick und unternehmerisches Denken mit hoher Kundenorientierung
- Hands-on-Mentalität und ein überzeugendes Auftreten
- Deutsch in Wort und Schrift verhandlungssicher - Englisch von Vorteil.
- Reisetätigkeit von ca. 50 %

**ADDING VALUE PROFESSION** - Inhaber Shahriar Fatemi  
Denkendorfer Str. 11 - 70771 Leinfelden-Echterdingen (Stetten)  
**Tel:** +49 (0)711 - 500 78 720 **Mobil:** +49 (0) 176 - 608 72 202  
**Fax:** +49 (0)711 - 500 78 721 **Email:** [info@avalion-group.com](mailto:info@avalion-group.com)  
[www.avalion-group.com](http://www.avalion-group.com) Umsatzsteuer-Identifikationsnummer: 97025/45106  
Umsatzsteuer-Identifikationsnummer: DE310116212  
Bankverbindung: IBAN: DE68 6006 2775 0012 5890 12  
BIC: GENODES1ECH



Ergebnisorientiert, Nachhaltig & Maßgeschneidert

## Was wir Ihnen bieten:

- Vielseitiges und abwechslungsreiches Aufgabengebiet mit Weiterbildungsmöglichkeiten
- Gute Perspektiven in einem stetig wachsenden Unternehmen mit flachen Hierarchien
- Attraktives Gehaltspaket (fix + variabel)
- Dienstwagen
- Home-Office als Arbeitsplatz möglich
- Offene und faire Unternehmenskultur
- Enge Zusammenarbeit mit exzellenten Fachleuten in einem hoch motivierten Team

Weitere Informationen finden Sie auf <https://avalion-group.com/stellenausschreibungen/technical-sales-manager-bahn-mw>. Wir freuen uns auf die Zusendung Ihrer vollständigen Bewerbungsunterlagen per Mail an [info@avalion-group.com](mailto:info@avalion-group.com) unter der **Kennziffer 190**.

## Kontakt:



**Shahriar Fatemi**

**AVALION Group**

**T: + 49 (0)711 - 500 78 720 oder + 49 (0)176 - 608 72 202**

**E: [s.fatemi@avalion-group.com](mailto:s.fatemi@avalion-group.com)**

**ADDING VALUE PROFESSION** - Inhaber Shahriar Fatemi  
Denkendorfer Str. 11 - 70771 Leinfelden-Echterdingen (Stetten)  
**Tel:** +49 (0)711 - 500 78 720 **Mobil:** +49 (0) 176 - 608 72 202  
**Fax:** +49 (0)711 - 500 78 721 **Email:** [info@avalion-group.com](mailto:info@avalion-group.com)  
[www.avalion-group.com](http://www.avalion-group.com) Umsatzsteuernummer: 97025/45106  
Umsatzsteuer-Identifikationsnummer: DE310116212  
Bankverbindung: IBAN: DE68 6006 2775 0012 5890 12  
BIC: GENODES1ECH